

بررسی تاثیر اعتقاد بر رشد اقتصادی در استان‌های ایران با روش اقتصادسنجی فضائی

تیمور رحمانی

استادیار دانشکده اقتصاد دانشگاه تهران

میثم امیری

دانشجوی کارشناسی ارشد دانشکده اقتصاد دانشگاه تهران

تاریخ دریافت: ۸۵/۱۲/۲۲ تاریخ تصویب: ۸۶/۳/۲۳

چکیده

سرمایه اجتماعی یکی از مفاهیمی است که در چند سال اخیر مورد توجه اقتصاددانان قرار گرفته و مطالعات گسترده‌ای در باب نحوه اثرگذاری آن بر روی اقتصاد صورت گرفته است. مفهوم سرمایه اجتماعی یک مفهوم گسترده است که از مؤلفه‌های مختلفی مانند اعتقاد، هنجارها و غیره تشکیل شده است که به منظور بررسی دقیق تر سرمایه اجتماعی بر روی اقتصاد باید هریک از این مؤلفه‌ها را به صورت جداگانه بررسی کرد. به این منظور در مقاله حاضر به بررسی اثر اعتقاد بر روی رشد اقتصادی که یکی از اصلی ترین مؤلفه‌های سرمایه اجتماعی می‌باشد، پرداخته می‌شود. ما در این مقاله با مروری کوتاه بر مفهوم اعتقاد و نحوه اثرگذاری آن بر رشد اقتصادی به یک مدل تعیین یافته رشد دربردارنده اعتقاد اشاره می‌کنیم. سپس با استفاده از اطلاعات پیمایش‌های دفتر طرح ملی وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی و مرکز آمار ایران و بانک مرکزی و براساس مدل‌های رشد اقتصادی تأثیر اعتقاد بر رشد ۲۸ استان کشور طی دوره ۱۳۷۹-۸۲ مورد بررسی قرار گرفته است. در این مقاله برای تخمین مدل از روش اقتصاد سنجی فضایی و نرم افزار متلب کمک گرفته شده است. نتایج به دست آمده نشان می‌دهد که با ورود متغیر پروندهای مختصه چک بالامحل که شاخصی برای بیان کاهش اعتماد به افراد جامعه به خصوص کاهش اعتقاد در تعاملات اقتصادی در نظر گرفته می‌شود، قدرت توضیح دهنده‌گی مدل به میزان 0.40 درصد افزایش می‌یابد و نتیجه گرفته می‌شود که این متغیر دارای تأثیر منفی و معنی‌داری بر روی رشد اقتصادی می‌باشد؛ به این ترتیب که با ثابت بودن سایر شرایط افزایش یک واحد در این متغیر رشد اقتصادی به میزان 0.11 درصد کاهش می‌یابد که بیان کننده اثر مثبت اعتقاد بر روی رشد اقتصادی می‌باشد.

طبقه‌بندی JEL: R11, C19, O40, Z13

کلید واژه: رشد اقتصادی، سرمایه اجتماعی، اعتقاد، اقتصادسنجی فضایی، استان‌های کشور.

۱- مقدمه

در چند سال اخیر مطالعات گسترده‌ای در زمینه رابطه بین سرمایه اجتماعی و رشد اقتصادی صورت گرفته^۱ و از سرمایه اجتماعی به عنوان عاملی تأثیرگذار بر روی رشد اقتصادی نامبرده شده است. با بررسی در مطالعات صورت گرفته، مشاهده می‌شود که مفهوم سرمایه اجتماعی یک مفهوم گسترده و پیچیده می‌باشد و جنبه‌های متفاوتی را در بر می‌گیرد. به این منظور در مقاله حاضر با تمرکز بر جنبه اعتماد که یکی از اصلی ترین مؤلفه‌های سرمایه اجتماعی می‌باشد به دنبال بررسی اثر اعتماد بر روی رشد اقتصادی می‌باشیم. در این رابطه نیز مطالعات فراوانی^۲ انجام گرفته است. براساس مطالعات صورت گرفته، بیان می‌شود که افزایش اعتماد با کاهش هزینه مبادلاتی و کمک به حقوق مالکیت و جنبه‌های مختلف دیگر می‌تواند بر کارایی بخش‌ها و نهادهای مختلف جامعه تأثیر به سزایی داشته باشد. اعتماد به اشخاص کمک می‌کند تا بتوانند هزینه تشخیص احتمالات را کاهش داده و بررسی شرایط آنها را مقرن به صرفه کند. جامعه‌ای که از اعتماد و اطمینان بهره می‌برد، می‌تواند از طریق تضمین عملکرد و اجرای قراردادها، هزینه‌های مربوط به سیستم قانونی را نیز کاهش دهد.

باید گفت در جوامع پیشرفت و مدرن نیاز به اعتماد نسبت به کشورهای کمتر توسعه یافته کمتر احساس می‌شود، زیرا در این جوامع قوانین و حقوق مالکیت به میزان مناسبی شکل گرفته است و می‌تواند در ساماندهی منابع و عوامل اقتصادی به خوبی عمل کند اما در کشورهایی نظیر کشور ما که حقوق مالکیت معنوی به طور مناسبی شکل نگرفته و حتی در قوانین مالکیت فیزیکی نیز دچار مشکل هستیم، می‌تواند نقش بسیار مهمی را بازی کند و عاملی تأثیرگذار بر عملکرد و رشد اقتصادی باشد.

۱- که می‌توان به مطالعات ناک و کیفر(۱۹۹۷)، وايت لی (۲۰۰۰)، سوری(۱۳۸۴)، ایشی هیرو کازو و سودا یاسویوکی (۲۰۰۵)، بیوگلس دیک وون چیک (۲۰۰۵) و جان هلی ول (۱۹۹۶) اشاره کرد.

۲- در قسمت مرور بر ادبیات تجربی به چند مورد آن اشاره شده است.

بدین منظور برای پاسخ به این سؤال که آیا تغییرات در اعتماد می‌تواند باعث تغییرات در رشد اقتصادی گردد؟ و یا این‌که آیا اعتماد می‌تواند دارای اثر مثبت بر رشد اقتصادی باشد؟ مقاله حاضر را به صورت زیر تقسیم‌بندی کرده‌ایم:

در این پژوهش در ابتدا (بخش دوم)، به بیان رابطه مفاهیم اعتماد و سرمایه اجتماعی پرداخته و سپس به بیان مفهوم اعتماد اشاره کرده‌ایم. در بخش سوم به نحوه اثرگذاری اعتماد بر رشد اقتصادی و کانال‌هایی که اعتماد می‌تواند بر رشد و عملکرد اقتصادی تأثیرگذار باشد، پرداخته شده و در ادامه به چند مطالعه صورت گرفته در این زمینه اشاره شده است. در بخش چهارم به گسترش مدل‌های متعارف رشد پرداخته شده و یک مدل تعمیم یافته که نحوه اثرگذاری سرمایه اجتماعی به عنوان یک مفهوم کلی تراز اعتماد را نشان می‌دهد، ارایه شده است. در بخش ششم براساس اطلاعات مرکز آمار ایران و پیمایش‌های صورت گرفته توسط دفتر طرح‌های ملی وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی به بررسی تأثیر اعتماد بر روی رشد اقتصادی ۲۸ استان کشور توسط نرم افزار متلب و روش اقتصادسنجی فضایی پرداخته شده است که براساس نتایج به دست آمده کاهش اعتماد می‌تواند باعث کاهش رشد اقتصادی گردد، به‌طوری‌که با ثابت بودن سایر شرایط، افزایش یک واحد سرانه پرونده‌های مختومه چک بلامحل که بیان‌کننده کاهش اعتماد به افراد جامعه می‌باشد، می‌تواند باعث کاهش ۱۱/۰ درصد رشد اقتصادی گردد و در بخش آخر نیز به نتایج به دست آمده از این مطالعه پرداخته شده است.

۲- سرمایه اجتماعی و اعتماد

مفهوم سرمایه اجتماعی که به خصوصیات و تعاملات گروه‌ها و سازمان‌های اجتماعی مانند شبکه‌ها، هنجارها و اعتماد باز می‌گردد، در سال‌های اخیر مقبولیتی چشمگیر را در بین اقتصاددانان پیدا کرده‌است. در این باب تعاریف گوناگونی برای سرمایه اجتماعی ذکر شده است.

پوتنام^۱ (۱۹۹۵، ص ۶۷) می‌گوید: سرمایه اجتماعی همچون مفاهیم سرمایه فیزیکی و سرمایه انسانی به ویژگی‌های سازمان اجتماعی از قبیل شبکه‌ها، هنجارها و اعتماد اشاره دارد که هماهنگی و همکاری برای کسب منافع متقابل را تسهیل می‌کند. پوتنام در آثار خود بیان می‌کند که اعتماد جزء اساسی سرمایه اجتماعی است. فوکویاما^۲ بیان می‌کند که سرمایه اجتماعی را به سادگی می‌توان به عنوان مجموعه معینی از هنجارها یا ارزش‌های غیر رسمی تعریف کرد که اعضای گروهی که همکاری و تعاون میان آنها برقرار است در آن سهیم می‌باشند. او بیان می‌کند که با این تعریف، اعتماد، جامعه مدنی و امثال‌الهم که با سرمایه اجتماعی مرتبط هستند، تماماً محصول جانبی این پدیده‌اند که در نتیجه سرمایه اجتماعی به وجود می‌آیند، ولی خود سرمایه اجتماعی را تشکیل نمی‌دهند.

اینگلهارت^۳ (۱۹۹۷) سرمایه اجتماعی را این گونه تعریف می‌کند: سرمایه اجتماعی، فرهنگ اعتماد و مدارا است که در آن شبکه‌های گسترده سازمان‌های داوطلبانه به وجود می‌آید. شبکه‌ها نتیجه اعتماد مردم به یکدیگرند و نه این که اعتماد، محصول جانبی انجمنی شدن مردم با یکدیگر باشند.

لینچ و کاپلان^۴ سرمایه اجتماعی را مجموعه سرمایه‌گذاری‌های منابع و شبکه‌هایی می‌دانند که به انسجام اجتماعی، اعتماد و میل به شرکت در فعالیت‌های جامعه منجر می‌شود.

افه و فوش^۵ (۲۰۰۲) در مقاله خود سرمایه اجتماعی را به عنوان یک منبع با مالکیت جمیع متعلق به محله، جوامع و مناطق و بخش‌ها معرفی نموده‌اند. آنان مفهوم سرمایه اجتماعی را با سه عنصر اصلی و شاخص معرفی می‌کنند: در قالب

1 - Putnam.

2 - Fukuyama.

3 - Ingelhart.

4 - Linch and Kaplan.

5 - Offe , Fuchs.

گرایش به آگاهی و توجه، در بعد تمایلات رفتاری به اعتماد، در بعد الگوهای ساختاری به انجمن پذیری.

همان‌طور که مشاهده می‌شود هریک از این تعاریف به جنبه‌ای از سرمایه اجتماعی اشاره می‌کنند ولی در همه این تعاریف از اعتماد به عنوان جزء اصلی سرمایه اجتماعی نامبرده شده است. در این تعاریف شاخص‌های روانشناختی (اعتماد و هنجارها) و رفتار شناختی (شبکه‌ها) با هم ترکیب شده‌اند. اما همانگونه که نیوتن^۱ (۲۰۰۱) بیان می‌کند به منظور کار تجربی دقیق باید مفهوم سرمایه اجتماعی را به مؤلفه‌های آن تفکیک کرد و سپس به طور تجربی اثر آنها را آزمون کرد، چرا که تفکیک کردن سرمایه اجتماعی به مؤلفه‌های آن یعنی اعتماد، هنجارها و شبکه‌ها ضمن جلوگیری از شاخص‌های ترکیبی که شاید به درستی هیچ یک از این مؤلفه‌ها را بیان نمی‌کند، باعث می‌گردد که بتوان اثر هریک از این مؤلفه‌ها را به صورت مجزا بررسی کرد و سیاستها و راهکارهایی که برای افزایش آن مطرح می‌گردد دقیق‌تر و کاراتر باشد. بر این اساس در این کار تجربی به بررسی اثر عامل اعتماد بر رشد اقتصادی خواهیم پرداخت. به این منظور در ادامه ضمن تعریفی از اعتماد به نحوه اثر گذاری آن بر رشد اقتصادی اشاره خواهد شد.

اعتماد به معنای باور به عملی است که از دیگران انتظار می‌رود. این باور بر مبنای این احتمال است که دیگران کارهای به خصوصی را انجام می‌دهند یا از انجام آن پرهیز می‌کنند. فوکویاما اعتماد را به عنوان یک پیش‌نگری در داخل یک جامعه منظم، صادق و همراه با رفتار مشارکتی که براساس هنجارهای مشترک پایه‌ریزی شده است، تعریف می‌کند. مفهوم اعتماد ممکن است برای پیش‌نگری رفتار یک شریک با توجه به تعهدات و الزامات او و امکان پیش‌بینی رفتار او در مذاکرات و تعاملات در حالی که او ممکن است با رفتار فرصت طلبانه

نیز مواجه باشد، بیان شود. در ادبیات اعتماد، آن را به انواع مختلفی تفکیک می‌کنند و پژوهشگران از دست کم سه نوع متفاوت از اعتماد یاد کرده‌اند. اعتماد بستگان و خویشاوندی: که بیان کننده اعتماد افراد جامعه به افراد خانواده، نزدیکان و دوستان می‌باشد. اعتماد اجتماعی (میان افراد^۱): که بیان کننده اعتماد افراد نسبت به یکدیگر و افراد جامعه می‌باشد.

اعتماد نهادی: که ناظر بر احساس افراد نسبت به نهادها و یا حرفه‌های مختلف و یا حتی بخش‌های مختلف دولتی می‌باشد.

اما آنچه در بررسی ادبیات رابطه اعتماد و رشد اقتصادی مورد نظر می‌باشد، اعتماد تعمیم یافته است که منظور اعتماد به افراد ناشناس می‌باشد. طبق نظر فوکویاما اعتماد حاکم بر روابط میان اعضا خانواده یا قوم و قبیله لزوماً به روابط افراد در جامعه سرایت نمی‌کند. در اینجا اعتماد تعمیم یافته است که مهم می‌باشد. به‌طور معمول، سطح اعتماد در میان خانواده‌ها در همه جوامع بالاست آنچه باعث ایجاد تفاوت‌های اساسی میان کشورها و مناطق می‌شود میزان اعتماد تعمیم یافته است.

براین اساس باید گفت که در ادامه این مقاله منظور از واژه اعتماد و بیان رابطه آن با رشد اقتصادی، اعتماد تعمیم یافته می‌باشد.

۳- نحوه اثرگذاری اعتماد بر رشد اقتصادی

ارو^۲ استدلال می‌کند که وجود تقوا و پرهیزگاری مثل اعتماد نقش مهم و اساسی در عملکرد سیستمهای اقتصادی بازی می‌کند(۱۹۷۲) و فوکویاما اعتماد را عامل اساسی در پیامدهای اقتصادی بیان می‌کند. اما سؤالی که در اینجا مطرح

1 - Interpersonal.

2 - Arrow.

می‌شود این است که چگونه اعتماد بر رشد اقتصادی اثر می‌گذارد. در اینجا به چند کanal که اعتماد، رشد اقتصادی را تحریک می‌کند، اشاره می‌شود.

۳-۱- اثرگذاری اعتماد بر رشد اقتصادی از طریق کاهش هزینه مبادلاتی
 از مهمترین کارکردهای اقتصادی اعتماد این است که هزینه‌های مبادلاتی^۱ مربوط به هماهنگی‌های رسمی نظیر قراردادها، سلسله مراتب، مقررات دیوانسالارانه، هزینه‌های کسب اطلاعات و هزینه‌های مربوط به فعالیت‌های قانونی را کاهش می‌دهد.

قرارداد کاملی که بتواند تمام جوانب و هزینه‌های جانبی یک قرارداد را در برداشته باشد، غیر ممکن یا بسیار مشکل و پرهزینه است. در این حالت است که اعتماد و سرمایه اجتماعی به کمک افراد و گروه‌ها آمده و با کاهش فرصت‌طلبی ضعف‌های موجود در قراردادهای ناقص را جبران کرده و ضمن ایجاد رونق اقتصادی می‌تواند بازدهی قراردادها و مناسبات را افزایش دهد. البته این امکان وجود دارد که بتوان کنش‌های گروهی از مردم را که در بین آنان اعتماد بسیار پایین می‌باشد، هماهنگ کرد، ولی این وضع قاعdetتاً در بردارنده هزینه‌های معاملاتی اضافی و پرهزینه در رابطه با نظارت، مذاکره، اقامه دعاوی حقوقی و تنفيذ توافق‌های رسمی خواهد بود.

اعتماد به اشخاص کمک می‌کند تا بتواند هزینه تشخیص احتمالات مختلف و بررسی شرایط آنها را مقرن به صرفه کند. جامعه‌ای که از اعتماد و اطمینان بهره می‌برد، می‌تواند از طریق تضمین عملکرد و اجرای قراردادها، هزینه‌های مربوط به سیستم قانونی را کاهش دهد.

اعتماد همچنین تبادل اطلاعات بین طرفین را تسهیل می‌کند و باعث می‌گردد که افراد با اعتماد به طرف مقابل و انتظار از این‌که طرف مقابل از این

اطلاعات سوء استفاده نمی کند، اطلاعات را در اختیار طرف مقابل قرار دهنده، که این خود می تواند به کارا شدن هرچه بیشتر تخصیص پویای منابع کمک کند.

۲-۳- از طریق تأثیر بر روی توسعه مالی

یکی از کانال هایی که اعتماد بر رشد اقتصادی مؤثر است اثرگذاری بر توسعه مالی می باشد. قراردادهای مالی نسبت به اعتماد حساس‌اند؛ اعتماد به این که طرف مقابل طبق مفاد قرارداد عمل کرده و به تعهدات و وظایفی که به او محول شده پایبند می‌ماند. در ذیل به چند راه از اثرگذاری اعتماد بر روی توسعه مالی اشاره خواهیم کرد:

۱- استفاده از چک

چک یکی از ابزارهای مالی می باشد که در انجام آسان تر معاملات نقش مهمی را بازی می کند. روشن است که استفاده از چک، نیازمند اعتماد زیاد برای دو طرف معامله می باشد. از یک طرف کسی که چک را دریافت می کند باید مطمئن باشد که در حساب طرف مقابل نقدینگی وجود دارد یا اصطلاحاً چک طرف مقابل پاس می شود و کسی که چک را پرداخت می کند باید اطمینان داشته باشد که طرف مقابل در چک خدشه ای وارد نکرده و مبلغ چک را عوض نخواهد کرد. بنابراین میزان اعتماد یک جامعه در تمایل افراد به استفاده از چک بسیار مؤثر می باشد.

۲- تخصیص سبد دارایی

برای تخصیص دارایی های مالی، همه خانواده ها با یک انتخاب اساسی بین نگهداری پول نقد و سرمایه گذاری دردیگر زمینه های مالی مواجه اند. هر نوع سرمایه گذاری، منوط به نوعی واگذاری کار به کارگزاران است. در مناطق با اعتماد بالا افراد از آمادگی بیشتری برای پذیرش افرادی به عنوان کارگزار خود برخوردارند؛ تا حفاظت و مدیریت پول خود را به آنها بسپارند. به همین خاطر باثبات بودن سایر شرایط، انتظار ما از خانواده هایی که در این مناطق زندگی می کنند، این است که بخش زیادی از ثروت مادی خود را در سپرده ها و سهام سرمایه گذاری کنند و بخش کمتری را به عنوان پول نقد باقی گذارند.

۳- قرض و وام

قرض‌گیری و وام‌دهی نیز به شدت به اعتماد بستگی دارد. بنابراین انتظار داریم در جوامعی که سطح اعتماد بالاست احتمال این که یک خانوار نتواند ضامن معتبر برای دریافت وام را معرفی کند و یا از درخواست وام دلسرد شود، کمتر است.

۳-۲- اثر اعتماد بر عملکرد و کارایی دولت

اعتماد بالا به نهادها و به خصوص نهادهای حکومتی، کارایی دولت را افزایش می‌دهد و باعث می‌گردد که فعالیت‌های دولتمردان روانتر شده و از بار مالی تحمیل شده بر دولت کاسته شود. اعتماد همچنین در مدیریت شهری و ارائه خدمات عمومی نقش مهمی را ایفا می‌کند. افزایش اعتماد افراد به دولت و تصمیمات آن سبب می‌گردد که افراد با حمایت از دولت به طور مثال با شرکت در انتخابات و پرداخت مالیات خود باعث افزایش کارایی دولت و در نتیجه نظام اقتصادی گردند که این عامل می‌تواند نقش و تأثیر به سزایی بر رشد اقتصادی داشته باشد.

ناک و کیفر^۱ در مطالعه خود بیان می‌کنند که در جوامعی که مردم به مسئولان دولتی اعتماد دارند، اعلام مواضع و سیاست‌های دولت از اعتبار بیشتری برخوردار است. تعهدات بانک‌های مرکزی مبنی بر عدم افزایش نرخ بهره، تضمین‌هایی که وزرای اقتصاد برای تثبیت پشتونه نرخ ارز می‌دهند و اطمینان نسبت به این که قوانین مالیاتی مرتباً تجدید نظر و اصلاح قرار نمی‌گیرند، همه و همه در جوامع با اعتماد بالاتر مردم نسبت به دولت از اعتبار بیشتری برخوردارند.

در این رابطه مطالعات گسترده‌ای صورت پذیرفته است که به بررسی این نقش پرداخته‌اند که می‌توان به مطالعه پوتنام (۱۹۹۲)، راتستین (۲۰۰۳) و ولکاک (۲۰۰۰) اشاره کرد. پوتنام در مطالعه خود بر روی مناطق مختلف ایتالیا

۱ - Knack & Keefer.

نشان داده است که ارائه خدمات عمومی توسط دولتهای منطقه‌ای در مناطق پر اعتمادتر و با تفکرات مدنی تر شمال و مرکز ایتالیا، خیلی بهتر و کاراتر از جنوب این کشور (که اعتماد و تفکرات مدنی کمرنگ تر است) انجام می‌شود.

۴-۳-۴- اثر اعتماد بر ساخت و انباست سرمایه انسانی

اعتماد به نهادها و افراد جامعه می‌تواند سرمایه‌گذاری در سرمایه انسانی را تشویق و سبب ارتقاء آن در جامعه گردد. در شرایطی که افراد جامعه به هم اعتماد دارند جامعه نگرانی کمتری از بابت این که تلاش‌های آنها به خاطر ضعف و قصور دیگران بی‌پاداش بماند، دارند و در نتیجه در سرمایه انسانی بیشتر سرمایه‌گذاری خواهند کرد.

۴-۳-۵- اثر اعتماد بر نوآوری

یکی از کانال‌هایی که اعتماد بر رشد اقتصادی می‌تواند مؤثر باشد از طریق اثرگذاری بر روی نوآوری و خلق تکنولوژی می‌باشد.

مطالعات گستردۀ انجام شده، نشان می‌دهند^۱ که تحقیق و توسعه فن‌آوری سطح بالا غالباً وابسته به تبادل غیر رسمی حقوق مالکیت فکری است و دلیل ساده‌اش این است که هزینه معاملاتی تبادل رسمی فوق العاده زیاد است و سرعت تبادل را کند خواهد کرد. اگر اعتماد از حد آستانه‌ای پایین‌تر باشد، نبوغ و توانایی افراد به علت فقر اعتماد به ثمر نمی‌نشینند. ناک و کیفر در مقاله خود (۱۹۹۷) کمبود اعتماد را به عنوان عاملی برای کم شدن نوآوری و خلاقیت معرفی می‌کنند. چون اگر کارفرمایان مجبور شوند وقت بیشتری برای نظارت بر تخلفات احتمالی شرکاء، کارمندان و عرضه‌کنندگان صرف کنند، وقت کمتری به نوآوری در تولیدات و فرآیندهای جدید، اختصاص می‌دهند.

^۱- که می‌توان به مطالعات ناک و کیفر (۱۹۹۷)، نارایان (۱۹۹۹)، فانیتن (۱۹۹۸)، یلی رنکو و دیگران (۲۰۰۲) و چو (۲۰۰۶) اشاره کرد.

۶-۳- اثر اعتماد بر تغییر پس‌انداز و سرمایه‌گذاری

اعتماد از طریق کاهش ریسک می‌تواند بر نرخ پس‌انداز جامعه اثر گذاشته و سبب افزایش میزان پس‌انداز شود. افزایش اعتماد نسبت به افراد جامعه و نهادها سبب می‌شود که ریسک مورد انتظار افراد جامعه کمتر می‌گردد و نرخ تنزیل زمانی مورد انتظار مردم پایین‌تر آید و همچنین افزایش اعتماد متقابل به افراد باعث افزایش پس‌انداز می‌گردد. اعتماد می‌تواند رفتار فرصت طلبانه را سست کند و به طور مؤثر نواقص موجود در قراردادها را رفع می‌کند و بدین وسیله سرمایه‌گذاری‌ها را حمایت کند.

همان‌طور که بیان شد اعتماد می‌تواند از کانال‌های مختلف بر عملکرد اقتصادی و رشد اقتصادی مؤثر باشد که در بالا به مهمترین آنها اشاره شد و در آخر به چند مورد دیگر نیز اشاره می‌شود:

- اعتماد می‌تواند از طریق تسهیل تبادل اطلاعات نیمه محramانه و توافقات دوطرفه، فرصت‌های تجاری مناسبی به وجود آورد. اساساً اعتماد دوطرفه از ضروریات یک تجارت جدید محسوب می‌شود. اعتماد می‌تواند به جوامع محلی کمک کند تا خود را از دیگران متمایز کنند که این روند در نهایت می‌تواند به ایجاد فرصت‌های جدید تجاری و پیدایش فرهنگ‌های جدید محلی منجر شود.
- اعتماد و به ویژه میزان امنیت جامعه، بعضی فعالیت‌های تجاری را سودآور و برخی را غیرسودآور می‌کند و مثال بارز در این مورد هتل‌های کپسولی در ژاپن (که در آن مسافران در مکانهای ویژه‌ای که هیچ گونه قفل ایمنی ندارد اقامت می‌کنند) و یا فروشگاه‌های تسهیلات‌دهنده شبانه است. مثال‌های مذکور تنها در این حالت خاصی که وجود دارند، سودآور هستند و هزینه بیشتر برای امنیت آنها، کل مجموعه را به فعالیت ضرردهنده تبدیل خواهد کرد.

۴- مرور بر ادبیات تجربی

پوتنام (۱۹۹۳)، به نقل از کاظمی‌پور) در اثر خود به‌نام به‌کار انداختن دمکراسی به بررسی تأثیر سرمایه اجتماعی در ایتالیا بروی نه فقط مسیر سیاسی بلکه توسعه اقتصادی این کشور پرداخت. بنا به گفته وی، منطقه شمالی ایتالیا که به‌طور تاریخی از سطح بالاتری از سرمایه اجتماعی (اعتماد و نیز مشارکت در نهادهای مدنی) برخوردار بوده، نوعاً دارای حکومتهاي دمکراتیک‌تر و نیز اقتصاد محلی شکوفاتری هم بوده است. در مقابل، بخش‌های جنوبی این کشور، به‌خصوص منطقه سیسیل که سطح پایین‌تری از سرمایه اجتماعی داشته و به‌عنوان کانون فعالیت‌های باندها و محافل مافیا شناخته شده، به‌طور سنتی شاهد توسعه اقتصادی پایین‌تر و نیز سیطره نظامهای سیاسی تمامیت‌خواه بوده است.

فوکویاما (۱۹۹۵) این موضوع را مطرح می‌کند که تفاوت کشورها به لحاظ ساختار صنعتی‌شان بیش از آن که به سطح توسعه آنها ربط داشته باشد، به میزان سرمایه اجتماعی‌شان - یعنی میزان اعتمادورزی افراد یک جامعه به یکدیگر و نیز مشارکت آنها در تشکیل گروه‌ها و انجمن‌های شهروندی - بستگی دارد. به تعبیر فوکویاما، سطح بالاتر اعتماد در یک جامعه موجب پیدایش اقتصادی کاراتر می‌شود.

ناک و کیفر (۱۹۹۷) در مطالعات خود به این موضوع پی‌بردند که بین رشد اقتصادی و اعتماد رابطه مستقیمی وجود دارد. آنها سرمایه اجتماعی را با کیفیت نهادهای سیاسی، حقوقی و اقتصادی یک جامعه معادل گرفته‌اند. این مطالعات با بهره‌گیری از داده‌های WVS^۱ و با استفاده از شاخص‌های مختلف اندازه‌گیری کیفیت نهادی که توسط نهادهای سرمایه‌گذاری و گروه‌های حقوق بشر تدوین شده‌اند، نشان می‌دهند که مواردی چون "اعتماد همگانی"، "حاکمیت قانونی"، "ازادی‌های مدنی" و "کیفیت دیوان سalarی" با رشد اقتصادی همبستگی دارند.

۱ - World Values Survey.

همچنین آنها نتیجه‌گیری می‌کنند که "سرمایه اجتماعی از میزان فقر می‌کاهد یا دست کم نابرابری درآمد را تشید نمی‌کند". همچنین آنها به این نتیجه رسیدند که یک انحراف معیار افزایش در میزان اعتماد در سطح کشوری سبب افزایش رشد اقتصادی به میزان نیم انحراف معیار می‌شود.

ناک چند سال بعد به گسترش مطالعه‌ای که با کیفر انجام داده بود، پرداخت. ناک و زک^۱ (۲۰۰۱) به مطالعه بروی ۴۱ کشور پرداختند که در این مطالعه ۱۲ کشور به مطالعه قبلی ناک و کیفر اضافه شده است. این پژوهش بر اساس داده‌های دور سوم پیمایش ارزش‌های جهانی WVS (World Value Survey) که در سال ۱۹۹۵-۱۹۹۶ به دست آمده به بررسی رابطه رشد و اعتماد پرداخته است. در این مطالعه که در دوره زمانی ۱۹۷۰-۱۹۹۲ انجام شده است همچنان اعتماد اثر معنی‌داری بروی رشد دارد.

گریر و تیولاک^۲ (۱۹۸۹)، به نقل از سوری، (۱۳۸۴) به سرمایه اجتماعی دولت پرداخته‌اند که بیانگر آزادی شهروندان، آزادی سیاسی، تعدد انتخابات، ریسک سیاسی و غیره است. به عنوان مثال این مطالعات دریافت‌هایی که عدم اعتماد بین دولت و مردم موجب کاهش معناداری در رشد اقتصادی شده است.

لاپورتا^۳ و همکاران او (۱۹۹۷) در مطالعه خود به بررسی اثر اعتماد بر روی رشد اقتصادی می‌پردازنند. آنها با مطالعه بر روی ۴۰ کشور و با استفاده از روش OLS نتیجه گرفتند که یک رابطه مثبت و معنی‌دار میان اعتماد و رشد اقتصادی وجود دارد.

اینگلهارت (۱۹۹۹) (به نقل از کاظمی‌پور) اگر چه تأثیر میزان اعتماد (به عنوان شاخص سرمایه اجتماعی) بر رشد اقتصادی را می‌پذیرد، اما معتقد است که عکس این رابطه، یعنی تأثیر توسعه اقتصادی بر سطح اعتماد در جامعه بسیار نافذتر و

۱ - Knack & Zak.

۲ - Grier and Tullock.

۳ - La Porta.

نیرومندتر است. استدلال او این است که درجه بالاتر توسعه، امنیت اقتصادی بالاتری را به افراد جامعه ارزانی کرده و از این طریق هزینه پذیرش ریسک ناشی از اعتماد به افراد ناآشنا را کاهش می‌دهد. سطح پایین‌تر اعتماد در جوامع فقیر، به تصور اینگلهاست، ناشی از این است که اعتماد نابجا و زیانبار در این کشورها (در مقایسه با کشورهای ثروتمندتر) می‌تواند لطمہ بسیار جبران ناپذیری به فرد اعتماد کننده وارد کند. وی با استفاده از یافته‌های پیمایش‌های جهانی ارزش‌ها همچنین نشان داده است که در تعیین سطح اعتماد در جامعه، مذهب تأثیری بسیار بیشتر از درجه توسعه اقتصادی دارد.

گرووتارت^۱ (۲۰۰۲) در مطالعه خود بیان می‌کند که مطالعات مقطعی بین کشوری حاکی از ارتباط قوی بین اعتماد و رشد است. این نتیجه موجب تقویت یافته‌های قبلی شد که حتی در کوتاه‌مدت بین اعتماد و رشد رابطه معناداری وجود دارد. در سطح روستاهای مطالعات نشان می‌دهد که صداقت، وفاداری و همیاری در بین مردم فقیر زیاد است و بسیاری از کاستی‌ها را پوشش می‌دهد. از آنجایی که سرمایه اجتماعی می‌تواند حقوق مالکیت را تضمین کند، گفته می‌شود که وجود سرمایه اجتماعی، در اغلب موارد به نفع ثروتمندان است، زیرا آنها دارایی‌های بیشتری برای از دست دادن دارند. این که واقعاً سرمایه اجتماعی بیشتر به نفع فقرا است یا ثروتمندان، نمی‌توان به آن جواب قطعی داد، ولی مسلم است که همه از آن نفع می‌برند. همچنین آنها اشاره می‌کنند که یکی از مطالعاتی که در سطح خانواده صورت گرفته است نشان می‌دهد سرمایه اجتماعی به طور معناداری احتمال فقیر بودن یک خانواده فقیر را $7/36$ درصد کاهش و در مقابل احتمال ثروتمند شدن را در بین ثروتمندان فقط 4% درصد افزایش می‌دهد. هم چنین یک تحلیل رگرسیونی نشان می‌دهد که این عامل بیشترین تأثیر مثبت را بر فقیرترین خانوارها داشته است.

۱ - Grootaert.

بیوگلس دیک و همکارانش^۱ (۲۰۰۲) در مقاله خود تحت عنوان اعتماد و رشد اقتصادی به دنبال بیان رابطه بین دو متغیر می‌باشند. آنها با تمرکز بر کار ناک و کیفر (۱۹۹۷) نشان می‌دهند که میزان اثرباری اعتماد بر رشد اقتصادی به مجموعه متغیرهای موجود در رگرسیون بستگی دارد. آنها بیان می‌کنند که سطح قیمت کالاهای سرمایه‌گذاری عامل بسیار تعیین‌کننده‌ای برای معنی‌داری ارتباط بین رشد و اعتماد می‌باشد. براساس نتایج آنها با وجود ثبات سایر شرایط افزایش ۰/۹ درصد در اعتماد اثری بر رشد اقتصادی در حدود ۰/۹ درصد دارد که البته معنی‌داری آن به شدت به شاخص در نظر گرفته شده برای سرمایه‌گذاری بستگی دارد.

بنگتسون و دیگران^۲ (۲۰۰۵) در مطالعه خود به بررسی اعتماد و رشد اقتصادی در یک دوره زمانی (دهه ۱۹۹۰) و با یک نمونه از ۶۳ پرداختند. آنها نیز به یک رابطه مثبت بین این دو متغیر دست یافته‌اند.

وایتلی^۳ (۲۰۰۰) در مطالعه خود به گسترش مدل رشد نئوکلاسیکی می‌پردازد و عامل اعتماد را به مدل خود اضافه می‌کند. او همچنین براساس مطالعه بر روی ۳۲ کشور طی دوره زمانی ۱۹۷۰-۱۹۹۲ نتیجه می‌گیرد که اعتماد دارای اثر مثبت و معنی‌داری با اثری به بزرگی عامل سرمایه انسانی بر روی رشد اقتصادی می‌باشد.

۵- مدل رشد و اعتماد

همانگونه که اشاره شد از نخستین مطالعاتی که در زمینه اعتماد و رشد اقتصادی بیان شد مطالعه ناک و کیفر (۱۹۹۷) بوده است که آنها اعتماد را به عنوان یک متغیر وارد مدل‌های رشد اقتصادی می‌کنند. در این قسمت براساس مطالعه

1 - Beugelsdijk et al.

2 - Bengtsson et al.

3 - Whiteley.

ایشی و سوادا^۱ (۲۰۰۵) به بیان یک پشتونه نظری برای استفاده از متغیر اعتماد در مدل‌های رشد می‌پردازیم. به این منظور به تعمیم مدل رشد سرمایه اجتماعی (که اعتماد یکی از مؤلفه‌های آن می‌باشد) به عنوان یک نهاده اضافی خواهیم پرداخت و در ادامه اشاره خواهیم کرد که تحت چه شرایطی مدل مذکور به فرم خلاصه شده که ناک و کیفر به کار برده‌اند، تبدیل می‌شود.

۱-۵- استخراج تعادل بلندمدت سطح درآمد

در این قسمت مدلی ارائه می‌شود که بسط یافته مدل MRW می‌باشد. عامل تولید شامل سه نوع عامل تولید سرمایه یعنی سرمایه فیزیکی، سرمایه انسانی و سرمایه اجتماعی به علاوه عامل تولید نیروی کار ($L(t)$) و تکنولوژی ($A(t)$) می‌باشند. نرخ رشد جمعیت n و نرخ رشد تکنولوژی g می‌باشد و نرخ‌های استهلاک مشخص هر عامل تولید در یک زمان مشخص با δ نشان داده می‌شود. تابع تولید کاب-داگلاس را درنظر می‌گیریم:

$$Y(t) = K_k(t)^\alpha K_h(t)^\beta K_S(t)^\gamma (A(t)L(t))^{1-\alpha-\beta-\gamma} \quad (1)$$

که K_k, K_h, K_S به ترتیب ذخیره سرمایه فیزیکی، انسانی و اجتماعی می‌باشند. فرض می‌کنیم که، $\alpha, \beta, \gamma \in [0,1]$ و $\alpha + \beta + \gamma = 1$.

مسیر تغییر هر کدام از موجودی‌های سرمایه به صورت زیر ارائه می‌شود:

$$\dot{K}_i = s_i Y(t) - \delta_i K_i(t) \quad i = k, h, s \quad (2)$$

به این ترتیب مامی‌توانیم معادله سولو تعمیم یافته را در واحد نیروی کار مؤثر استخراج کنیم که چنین است:

$$\dot{k}_i = s_i \tilde{y} - (n + g + \delta_i) \tilde{k}_i \quad (3)$$

که در آن $\tilde{y} = \frac{Y}{AL}$ تولید سرانه مؤثر و $\tilde{k}_i = \frac{K_i}{AL}$ سرمایه سرانه مؤثر می‌باشد و $\dot{L} = L \cdot n$. در حالت تعادل بلندمدت $\dot{\tilde{k}}_i = 0$ همچنین به آسانی می‌توان نشان داد که در تعادل بلندمدت درآمد سرانه نیروی کار مؤثر به صورت ذیل به دست می‌آید:

$$\tilde{y}^* = \left(\left(\frac{s_K}{n+g+\delta_k} \right)^\alpha \left(\frac{s_h}{n+g+\delta_h} \right)^\beta \left(\frac{s_s}{n+g+\delta_s} \right)^\gamma \right)^{\frac{1}{1-\alpha-\beta-\gamma}} \quad (4)$$

فرض می‌کنیم که نرخ استهلاک برای سه نوع سرمایه یکسان می‌باشد و فرض می‌کنیم که $\ln A(0) = a + \varepsilon$ و $\ln A(t) = \ln A(0) + gt$ به گونه‌ای که $\varepsilon \sim N(0, \sigma_\varepsilon^2)$. همچنین لگاریتم درآمد سرانه به شکل زیر است:

$$\begin{aligned} \ln \left(\frac{Y(t)}{L(t)} \right)^* &= a + gt + \frac{\alpha}{1-\alpha-\beta-\gamma} \ln(s_k) + \frac{\beta}{1-\alpha-\beta-\gamma} \ln(s_h) \\ &\quad + \frac{\gamma}{1-\alpha-\beta-\gamma} \ln(s_s) - \frac{\alpha+\beta+\gamma}{1-\alpha-\beta-\gamma} \ln(n+g+\delta) + \varepsilon \end{aligned} \quad (5)$$

این معادله بسطی از معادله رگرسیون MRW می‌باشد. معادله (5) به این معنی است که اگر کشوری در تعادل بلندمدت در سال t باشد، سپس لگاریتم درآمد سرانه را می‌توان به عنوان لگاریتمتابع خطی از سه نرخ پس‌انداز، نرخ رشد جمعیت، و جزء ثابت تصادفی بیان کرد. براساس معادله (5) و با اعمال محدودیت پارامترهای α, β, γ ، می‌توان به رابطه زیر رسید:

$$\begin{aligned} \ln \left(\frac{Y(t)}{L(t)} \right)^* &= a + gt + \frac{\alpha}{1-\alpha-\beta-\gamma} [\ln(s_k) - \ln(n+g+\delta)] \\ &\quad + \frac{\beta}{1-\alpha-\beta-\gamma} [\ln(s_h) - \ln(n+g+\delta)] + \frac{\gamma}{1-\alpha-\beta-\gamma} [\ln(s_s) - \ln(n+g+\delta)] + \varepsilon \end{aligned} \quad (6)$$

۲-۵- مقایسه مدل رگرسیون رشد فرم خلاصه شده با مدل سولو تعمیم یافته
در این زیر بخش روش رگرسیون رشد فرم خلاصه شده را که به وسیله ناک وکیفر (۱۹۹۷) و تمپل و جانسون (۱۹۹۸) بیان شده است، با مدل سولو تعمیم یافته مقایسه می‌کنیم. در حالی که ناک وکیفر (۱۹۹۷) و تمپل و جانسون (۱۹۹۸) یک شیوه برای ترکیب سرمایه اجتماعی در رگرسیون بارو به عنوان متغیر مستقل ارائه می‌دهند، این روش سهم نسبی سرمایه اجتماعی را نمی‌تواند استنتاج کند.

در ضمن، توجیه صریحی برای استفاده از ارزش ذخیره سرمایه اجتماعی به جای نرخ پسانداز سرمایه اجتماعی وجود ندارد. برای تصدیق استفاده از متغیر ذخیره، می‌توان فرض کرد که سطح سرمایه اجتماعی طی زمان ثابت است. این بدین مفهوم است که پسانداز کردن برای سرمایه اجتماعی همیشه با استهلاک سرمایه اجتماعی برابر است. در ضمن این فرض، کل استدلال انباشت سرمایه اجتماعی را زیر سوال می‌برد. در اینجا بیان می‌شود که حداقل دو روش اضافی برای تصدیق ذخیره سرمایه اجتماعی در معادله (۵) به جای نرخ پسانداز سرمایه اجتماعی وجود دارد.

ابتدا معادله (۴) را بطبق جایگزین کردن نرخ پسانداز سرمایه اجتماعی با متغیر ذخیره آن باز نویسی می‌کنیم. در تعادل بلند مدت که $\hat{k}_S = 0$ از معادله پایه سولو (۳) به دست می‌آید: $\hat{k}_S = (n + g + \delta_s)/\gamma$. این معادله ارتباط بین نرخ پسانداز و نرخ ذخیره سرمایه اجتماعی را بیان می‌کند. براساس این معادله و معادله (۴) ارائه دیگری از معادله رگرسیون پایه به دست می‌آید:

$$\begin{aligned} \ln \left(\frac{Y(t)}{L(t)} \right)^* &= a + gt + \frac{\alpha}{1-\alpha-\beta} \ln(s_k) + \frac{\beta}{1-\alpha-\beta} \ln(s_h) \\ &+ \frac{\gamma}{1-\alpha-\beta} \ln(k_s^*) - \frac{\alpha+\beta}{1-\alpha-\beta} \ln(n+g+\delta) + \varepsilon \end{aligned} \quad (V)$$

مطابق با معادله رشد داریم:

$$\begin{aligned} \ln \frac{y(t)}{y(0)} &= a\theta + gt + \theta \frac{\alpha}{1-\alpha-\beta} \ln(s_k) + \theta \frac{\beta}{1-\alpha-\beta} \ln(s_h) \\ &+ \theta \frac{\gamma}{1-\alpha-\beta} \ln k_s(0) - \theta \frac{\alpha+\beta}{1-\alpha-\beta} \ln(n+g+\delta) - \theta \ln y(0) + \tilde{a} + \theta \epsilon \end{aligned} \quad (8)$$

این معادله (۸) ظرفیت ذخیره سرمایه اجتماعی را به عنوان یک متغیر مستقل تصدیق می‌کند و تأییدی برای مطالعه ناک و کیفر (۱۹۹۷) و زک و ناک (۲۰۰۱) است.

روش دوم برای تصدیق استفاده از ذخیره سرمایه اجتماعی در معادله رگرسیون، فرض استهلاک کامل سرمایه اجتماعی می‌باشد ($\delta_s = 1$). با این فرض، می‌توان یک معادله رگرسیون را به انضمام سرمایه اجتماعی اولیه در سمت راست استخراج کرد.

تحت فرض استهلاک کامل سرمایه اجتماعی است که مدل رگرسیونی همانند مدل رگرسیون ناک و کیفر (۱۹۹۷) و تمپل و جانسون (۱۹۹۸) به دست می‌آید. برای نشان دادن این معادله، باید توجه داشت که با لحاظ فرض ($\delta_s = 1$)، $s_s = (1+n+g)k_s(t)/y(t)$ داریم؛ از اینرو داریم：

$$s_s = (1+n+g)k_s(t)/y(t) \quad \forall t$$

$$s_s Y(t) = K_s(t) \quad \forall t$$
با این شرایط با معادله رشد تحت فرض $\delta_s = \delta_h = \delta$ و $\delta_k = 1$ را به دست می‌آوریم که چنین است:

$$\begin{aligned} \ln \frac{y(t)}{y(0)} &= a\theta + gt + \theta \frac{\alpha}{1-\alpha-\beta-\gamma} \ln(s_k) + \theta \frac{\beta}{1-\alpha-\beta-\gamma} \ln(s_h) \\ &+ \theta \frac{\gamma}{1-\alpha-\beta-\gamma} \ln k_s(0) - \theta \frac{\alpha+\beta}{1-\alpha-\beta-\gamma} \ln(n+g+\delta) \\ &- \theta \left(\frac{1-\alpha-\beta}{1-\alpha-\beta-\gamma} \right) \ln y(0) + \tilde{a} + \theta \epsilon \end{aligned} \quad (9)$$

در این قالب، معادله ارزش اولیه ذخیره سرمایه اجتماعی را در بردارد. نتیجه معادله رگرسیون (۹) تقریباً همانند با معادلات به کار رفته به ناک و کیفر (۱۹۹۷) و تمپل و جانسون (۱۹۹۸) می‌باشد. نکته ای که وجود دارد اینست که فرض

استهلاک کامل، نقطه عطفی برای پیوستن به مدل‌های رشد فرم خلاصه شده استاندارد به مدل سولو تعمیم یافته می‌باشد.

۶- مدل اقتصادسنجی

روشی که برای تخمین مدل در این مقاله به کار برده می‌شود روش اقتصادسنجی فضایی می‌باشد. در سال ۱۹۸۸، برای نخستین بار آنسلین^۱، روش اقتصادسنجی را مطرح کرد که در برگیرنده واقعیت‌های اقتصاد فضایی می‌باشد. او در کتاب خود، با عنوان "اقتصادسنجی فضایی، روش‌ها و مدل‌ها" بیان می‌کند که روش اقتصادسنجی متعارف که بر پایه فرض گوس-مارکف استوار است، برای مطالعات منطقه‌ای مناسب نمی‌باشد. او بیان می‌کند که در داده‌های منطقه‌ای ما با دو موضوع مواجه هستیم:

۱- وابستگی فضایی میان مشاهدات و (۲) ناهمسانی فضایی در روابطی که ما مدلسازی می‌کنیم.

اقتصادسنجی متعارف این دو فرض که مختل کننده فرض گوس-مارکف می‌باشد، را نادیده می‌گیرد. بر اساس مدل اقتصادسنجی متعارف داده‌های نمونه‌ای رگرسیون، به صورت رابطه (۱۰) می‌باشند:

$$Y = X\beta + \varepsilon \quad (10)$$

بر اساس قضیه گوس-مارکف توزیع مشاهدات در Y به گونه‌ای است که به هنگام حرکت در بین مشاهدات مقدار ثابتی را نشان خواهد داد و در نتیجه کوواریانس بین مشاهدات صفر است. در حالیکه در داده‌های نمونه‌ای که دارای وابستگی فضایی و ناهمسانی فضایی هستند، این پدیده وجود نخواهد داشت. در زیر به شرح این مدل پرداخته می‌شود:

۱ - Anselin.

۶-۱- وابستگی فضایی

وابستگی فضایی در یک جمع‌آوری داده‌های نمونه بدین معنی است که مشاهده‌ای در موقعیت i به دیگر مشاهدات در موقعیت‌های j ($i \neq j$) بستگی دارد. می‌توان بیان کرد که :

$$y_i = f(y_j), i = 1, \dots, n \quad j \neq i \quad (11)$$

به عنوان مثال، بیکاری در منطقه i می‌تواند تحت تأثیر بیکاری در مناطق هم‌جوار خود مانند منطقه زقرار بگیرد، چرا که نیروی کار متحرک است و می‌تواند به مناطق هم‌جوار خود برود.

۶-۲- ناهمسانی فضایی

عبارت ناهمسانی فضایی اشاره به انحراف در روابط بین مشاهدات در سطح مکان‌های جغرافیایی فضا دارد. فرض می‌شود که یک رابطه خطی به صورت زیر برقرار است:

$$Y_i = X_i\beta_i + \varepsilon_i \quad (12)$$

i بیانگر مشاهدات به دست آمده در n نقطه در فضای X_i نشانگر بردار $(K \times 1)$ از متغیرهای توضیحی همراه با مجموعه پارامترهای β_i مربوط به آن، Y_i متغیر وابسته در مشاهده یا مکان i و ε_i بیانگر خطای تصادفی در رابطه مذکور است. با توجه به رابطه مذکور، هنگام حرکت در بین مشاهدات، توزیع داده‌های نمونه‌ای میانگین و واریانس ثابتی نخواهند بود.

۶-۳- چگونگی تعیین مکان در مدل‌های اقتصادسنجی فضایی

در کارهای تحقیقاتی، معمولاً با داده‌هایی روبرو هستیم که جنبه‌های مکانی در آنها مطرح است. پیش از مطرح شدن مسئله وابستگی و ناهمسانی فضایی باید به تعیین کمیت و مقدار عددی جنبه‌های مکانی پرداخت. برای انجام این موضوع

دو منبع اطلاعاتی در اختیار است. یکی موقعیت در صفحه مختصات که از طریق طول و عرض جغرافیایی نشان داده می‌شود و بر این اساس می‌توان فاصله هر نقطه در فضا را یا فاصله هر مشاهده قرار گرفته در هر نقطه را نسبت به نقاط یا مشاهدات ثابت یا مرکزی محاسبه نمود. وابستگی فضایی با قضیه بنیادی علوم منطقه‌ای مطابقت دارد. مشاهداتی که به هم نزدیکترند نسبت به آنها بی‌که از هم دورترند، باید منعکس کننده وابستگی فضایی بالاتر باشند. به عبارت دیگر وابستگی فضایی و تأثیرات آن بین مشاهدات باید با افزایش فاصله بین مشاهدات، کاهش یابد. فاصله همچنین باید برای مدل‌های ناهمسانی فضایی مهم باشد.

دومین منبع اطلاعاتی مکانی، مجاورت و همسایگی است که منعکس کننده موقعیت نسبی در فضای یک واحد منطقه‌ای مشاهده شده، نسبت به واحدهای دیگری از آن قبیل می‌باشد. معیار نزدیکی و مجاورت بر اساس اطلاعات به دست آمده از روی نقشه جامعه مورد مطالعه قابل دسترس خواهد بود و بر اساس این اطلاعات می‌توان تعیین نمود که کدام مناطق با هم، همسایه یا مجاور هستند، یعنی دارای مرزهایی هستند که به هم می‌رسند. بنابر این با در نظر گرفتن وابستگی فضایی واحدهایی که دارای رابطه همسایگی یا مجاورت هستند نسبت به محل یا واحدهایی که دورتر هستند باید درجه وابستگی فضایی بالاتری را نشان دهند.

روشی که برای بیان تعیین مکان در این مقاله استفاده می‌شود، روش مجاورت فضایی می‌باشد.

۶-۶- مدل مختلط رگرسیون- خودرگرسیونی

به منظور رفع مشکلات اشاره شده از روش‌های گوناگونی استفاده می‌شود که ما در اینجا از روش ارائه شده توسط آنسلين برای تخمین مدل استفاده می‌کنیم. آنسلين (۱۹۸۸)، روش حداکثر راستنمایی را برای تخمین پارامترهای این مدل

که او آنرا مدل مختلط رگرسیون- خودرگرسیونی فضایی نامید، به کار برد. مدل مذکور به صورت زیر است:

$$Y = \rho WY + X\beta + \varepsilon \quad \varepsilon \sim N(0, \sigma^2 I_n) \quad (13)$$

که Y شامل یک بردار $n \times 1$ از متغیرهای وابسته است و X نشان‌دهنده ماتریس معمولی $n \times K$ است که شامل متغیرهای توضیحی است و W به عنوان ماتریس وزنی فضایی شناخته می‌شود که معمولاً ماتریس مجاورت مرتبه اول است. پارامتر ρ ضریب متغیر وابسته فضایی wY است و پارامتر β نشان‌دهنده تاثیر متغیرهای توضیحی بر انحراف در متغیر وابسته y است. این مدل اصطلاحاً مدل مختلط رگرسیون- خودرگرسیون فضایی نامیده می‌شود، زیرا ترکیبی از مدل رگرسیون استاندارد و وقفه متغیر وابسته فضایی است که مشابه مدل متغیر وابسته تأخیری در تحلیل سریهای زمانی می‌باشد.

۷- اعتماد در ایران

قبل از بیان و بررسی میزان اثر گذاری اعتماد بر روی رشد اقتصادی استان‌های کشور لازم به نظر می‌رسد که ابتدا تصویری کلی از میزان اعتماد در ایران داشته باشیم.

بررسی آماری تحول اعتماد در ایران با چالشهای جدی همراه است که مهمترین آنها عدم وجود اطلاعات قابل اعتماد می‌باشد. در ایران پیمایش ارزشها و نگرشهای ایرانیان که توسط وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی انجام شده است بسیارنو پاست و تاکنون فقط در سال‌های ۱۳۷۹ و ۱۳۸۲ و ۱۳۸۳ انجام شده است و لذا نمی‌توان تصویر کاملی از تحولات درازمدت اعتماد در ایران بدده. به همین منظور با توجه به مشکلاتی که در استفاده از پیمایش‌های مختلف وجود دارد مثل عدم تطابق موضوعات و سوالات، از پیمایش‌هایی که در سال‌های ۱۳۵۳ و ۱۳۷۵ به اجرا درآمده و توسط عبدالمحمد کاظمی پور (۱۳۸۳) جمع‌آوری و به کار گرفته شده نیز استفاده می‌گردد.

در باب اعتماد اجتماعی مابین افراد مشاهده می‌شود که میزان کاهش اعتماد اجتماعی در فاصله سال‌های ۱۳۵۳ و ۱۳۸۲ به حدود ۱۵ درصد بالغ می‌شود که رقم قابل توجهی است. همچنین درباره اعتقاد افراد جامعه نسبت به صداقت و راستگویی دیگر افراد جامعه شاهد کاهشی حدود ۱۰ درصد در شاخص به کار گرفته شده طی سال‌های ۱۳۷۵ تا ۱۳۸۲ می‌باشیم.

همچنین با بررسی در اطلاعات به دست آمده از پیمایشهای ۱۳۷۲ و ۱۳۸۲ مشاهده می‌شود که در نظر مردم اعتماد به اصناف مختلف طی این سال‌ها کم شده است و مشاهده می‌شود که افراد شاغل در بنگاه‌های مسکن و ماشین، تجار و رانندگان تاکسی از کمترین میزان اعتماد پاسخگویان برخوردارند و معلمان و اساتید دانشگاه از بالاترین میزان اعتماد در میان پاسخگویان برخوردار هستند.

همچنین با بررسی نرخ رشد پروندهای بررسی شده سرانه در محاکم قضایی طی سال‌های ۱۳۶۷ تا ۱۳۸۱ مشاهده می‌شود که میزان رشد پروندهای اختلاس، ارتشاء و کلاهبرداری طی سال‌های (۱۳۶۷-۱۳۷۵) که ۶/۵۶ درصد می‌باشد، طی سال‌های ۱۳۷۵-۱۳۸۱ به حدود ۱۶ درصد افزایش یافته که نشان از کاهش اعتماد در میان مردم می‌باشد. البته میزان رشد پروندهای چک بلامحل طی سال‌های (۱۳۶۷-۱۳۷۵) که ۱۳/۷۲ درصد می‌باشد طی سال‌های ۱۳۷۵-۱۳۸۱ به حدود ۷/۴۱ درصد کاهش یافته که می‌توان یکی از دلایل این امر را تغییر قانون چک دانست. درکل با بررسی تمام شواهد به نظر می‌رسد که طی سال‌های اخیر میزان اعتماد در کشور رو به کاهش است که توجه تمام مسئولان و افراد جامعه را می‌طلبد که در این رابطه چاره‌ای اندیشه‌یده شود و راهکارهایی برای افزایش اعتماد در میان مردم و اعتماد مردم به مسئولان صورت پذیرد.

۸- بیان مدل تجربی و داده‌ها

به منظور آزمون کردن این که آیا اعتماد بررشد اقتصادی منطقه‌ای یا استانی در کشور مؤثر می‌باشد، از مدل به کار گرفته شده توسط بیوگلس دیک و ون

چیک(۲۰۰۵) استفاده می‌کنیم. این مدل خود از مدل رشد بارو(۱۹۹۱) که برای بیان تغییرات رشد اقتصادی در مناطق اروپا صورت گرفته بود و مدل ناک و کیفر(۱۹۹۷) که به بررسی اثر اعتماد بر رشد اقتصادی می‌پردازد، استفاده می‌کند. مدلی که بیوگلس دیک و ون چیک به کار می‌برند با در نظر گرفتن روش اقتصاد سنجی فضایی برای تخمین آن به صورت ذیل می‌باشد:

$$\text{Investment} + \alpha_2 \text{Initial Level of GDP} + \alpha_1 \text{Growth} = \text{Constant} + \\ \text{Spatial Effect} \alpha_5 + \text{Trust} \alpha_4 \text{Schooling} + \alpha_3$$

در دوره مورد بررسی : Growth

در دوره مورد بررسی : سطح اولیه از GDP سرانه که مربوط به سال آغازین

در دوره مورد بررسی : سرمایه‌گذاری

در دوره مورد بررسی : سرمایه‌گذاری

در دوره مورد بررسی : سرمایه انسانی (سطح تحصیلات)

در دوره مورد بررسی : اعتماد

در دوره مورد بررسی : Spatial Effect

در دوره مورد بررسی : ضریب ثابت

۱-۸-۱- بررسی داده‌ها در ایران

تولید ناخالص داخلی (GDP) در ایران

به منظور بررسی رشد GDP در استان‌های کشور، ما از اطلاعات مرکز آمار مربوط به محصول ناخالص داخلی استفاده می‌کنیم و براساس جمعیت کشور که به تفکیک ۲۸ استان^۱ موجود می‌باشد، سرانه محصول ناخالص داخلی هر استان را محاسبه کرده‌ایم. اما نکته‌ای که باید مد نظر قرار گیرد، این است که داده‌های مربوط به محصول ناخالص هر استان به تفکیک، فقط در دوره زمانی ۱۳۸۲-

۱- بیانگر اثرات مناطق هم‌جوار بر رشد اقتصادی یک منطقه می‌باشد.

۲- آذربایجان شرقی، آذربایجان غربی، اردبیل، اصفهان، ایلام، بوشهر، تهران، چهارمحال بختیاری، خراسان، خوزستان، زنجان، سمنان، سیستان و بلوچستان، فارس، قزوین، قم، کردستان، کرمان، کهکیلویه و بویر احمد، گلستان، گیلان، لرستان، مازندران، مرکزی، هرمزگان، همدان، یزد.

۱۳۷۹ موجود است. البته این اطلاعات برای دوره ۱۳۷۶ تا ۱۳۷۹ برای شش استان کشور^۱ موجود است، که به علت محدود بودن تعداد استان‌ها نمی‌توان مورد استفاده قرار داد.^۲

سرمایه انسانی

به منظور بررسی سرمایه انسانی از شاخص‌های متعددی مثل نرخ ثبت نام مدارس، تعداد دانش آموزان یا دانشجویان و نرخ فارغ التحصیلان، استفاده می‌گردد که به منظور بررسی سرمایه انسانی در هر استان از تعداد دانشجویان مشغول به تحصیل کشور در هر استان استفاده می‌کنیم. البته لازم به ذکر است که برای بررسی دقیق‌تر متوسط سرانه تعداد دانشجویان مشغول به تحصیل در هر استان برای دوره ۱۳۷۹-۱۳۸۲ مورد استفاده قرار می‌گیرد.

سرمایه‌گذاری

به منظور بررسی میزان سرمایه‌گذاری صورت گرفته در هر استان از پروکسی سرانه اعتبارات عمرانی استانی استفاده می‌کنیم.

اعتماد

به منظور بررسی اعتماد از سه پروکسی استفاده می‌کنیم:

۱- اعتماد به نهادها

به منظور بررسی اعتماد به نهادها و گروه‌های مختلف شغلی در هر استان از اطلاعات پیمایش سال ۱۳۸۱ وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی استفاده کردہ‌ایم. شاخص اعتماد هر استان را متوسط درصد اعتماد هر استان به هر یک از گروه‌ها و اصناف^۳ مورد بررسی، قرار داده‌ایم.^۱

۱- تهران، اصفهان، خراسان، مازندران، همدان، چهارمحال بختیاری

۲- حجم نمونه، از تعداد پارامترهای مدل (K) کمتر می‌گردد.

۳- کارگران، بنگاه داران، معلمان، پلیس راهنمایی و رانندگی، رانندگان تاکسی، پزشکان، قضات، استیضد دانشگاه‌ها، نیروی انتظامی، ورزشکاران، روحانیون، روزنامه نگاران، هنرمندان، تجار و بازاری‌ها، ارتشی‌ها.

۲- اعتماد به افراد جامعه

برای بررسی اعتماد افراد جامعه به دیگر افراد جامعه به جای استفاده از بیان میزان اعتماد براساس مطالعات فوکویاما از شاخص‌هایی استفاده می‌کنیم که مبین میزان کاهش اعتماد در هر منطقه می‌باشد. به این منظور از دو پروکسی زیر استفاده می‌کنیم:

۱) پرونده‌های مختومه چک بلا محل

۲) پرونده‌های مختومه اختلاس، ارتشاء و جعل

افزایش پرونده‌های مختومه چک بلا محل و پرونده‌های اختلاس، ارتشاء و جعل، گویای آن می‌باشد که افراد در تعاملات آتی خود به خصوص تعاملات اقتصادی کمتر اعتماد کنند و باعث کاهش اعتماد و سرمایه اجتماعی جامعه می‌گردند. باید بیان کرد که ما در تخمین خود از متوسط سرانه هر یک از این شاخص‌ها طی سال‌های ۱۳۷۹-۸۲^۱ براساس اطلاعات مرکز آمار ایران استفاده کرده‌ایم.

ماتریس همبستگی بین استانی

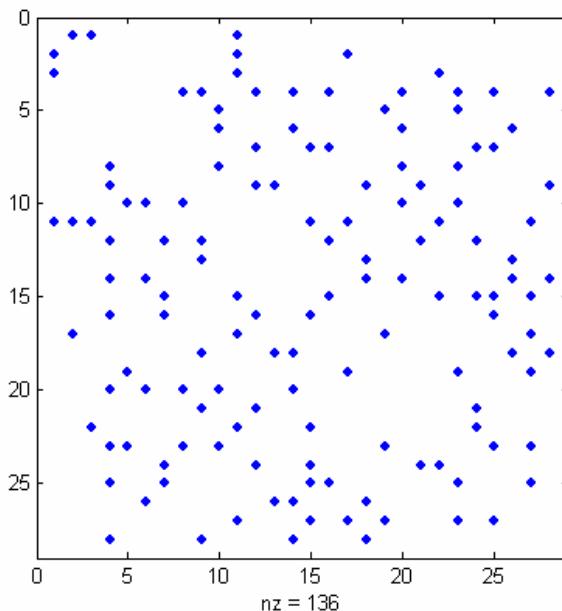
به منظور تخمین مدل توسط روش اقتصادسنجی فضایی، همان‌طور که بیان شد نیازمند یک ماتریس هستیم که بیانگر وابستگی بین استانی باشد.^۲ به این منظور، باید از اطلاعات جدول داده-ستانده بین استانی استفاده کنیم که به علت عدم وجود این اطلاعات، همسایگی هر استان با استان‌های مجاور را ملاک وابستگی قرار داده‌ایم. به این منظور یک ماتریس ۲۸×۲۸ تهیه شده و برای

^۱- در این پیمایش، از هریک از مخاطبین سؤال شده است که شما به هر کدام از گروه‌ها و اصنافی که نام بردۀ می‌شود، به طور کلی تا چه اندازه اعتماد دارید؟ و پاسخ آنها در ۷ گروه، اصلان، خیلی کم، متوسط، زیاد، خیلی زیاد، کاملاً دسته‌بندی شده است که ما در اینجا پاسخ‌های زیاد و خیلی زیاد و کاملاً را بیانگر اعتماد به آن اصناف گرفته‌ایم.

^۲- البته آمار این دو سری برای استان‌های ایلام و سیستان و بلوچستان موجود نبوده است و برای استان فارس فقط اطلاعات مربوط به پرونده‌های مختومه چک بلا محل موجود می‌باشد و برای استان تهران فقط برای سال ۱۳۷۹ و برای استان کرمانشاه و لرستان فقط برای سال ۱۳۸۲ موجود می‌باشد.

^۳- از ضرب این ماتریس در بردار متغیر وابسته برداری حاصل می‌شود که به عنوان متغیر توضیحی در مدل قرار گرفته و ضریب آن بیان کننده اثرات فضایی می‌باشد.

استان‌هایی که دارای همسایگی یا مجاورت استانی موردنظر بودند عدد یک و در صورت عدم مجاورت عدد صفر را قرار داده‌ایم و سپس براساس برنامه‌های موجود این ماتریس را استاندارد کرده‌ایم^۱ که نمودار مربوط به آن به‌شکل زیر است:



۸-۲- تخمین مدل

به منظور تخمین مدل از روش اقتصادستنجی فضایی استفاده می‌کنیم و بر این اساس از نرم افزار *MATLAB* کمک گرفته و با برنامه‌ای که در این نرم افزار نوشته‌ایم و برنامه‌های موجود، به تخمین مدل می‌پردازیم. به این منظور ۴ مدل را تخمین می‌زنیم.

۱- منظور از استاندارد کردن این می‌باشد که ماتریس همبستگی را به ماتریسی که جمع آن برابر با یک می‌باشد، تبدیل کرده‌ایم.

در مدل اول به تخمین مدل بدون در نظر گرفتن عامل اعتماد پرداخته‌ایم که نتایج آن در ذیل به دست آمده است:

$$g_{79-82} = -1.68 - 0.74\ln GDP + 0.28SP + 3.1Sch + 0.38Inv$$

$$(1.12) \quad (0.29) \quad (0.23) \quad (1.25) \quad (0.19)$$

$$R^2 = 0.50 \quad \bar{R}^2 = 0.42 \quad n = 28$$

(اعداد داخل پرانتز انحراف معیار هریک از ضرایب می‌باشد.)

براساس این تخمین تمام ضرایب مدل از لحاظ آماری در سطح ۵٪ معنی‌دار می‌باشند به جز ضریب ثابت که در سطح ۱۰ درصد معنی‌دار می‌باشد. همان‌طور که مشاهده می‌شود علامت تمام ضرایب مطابق انتظار می‌باشد. به طوری که ضریب مربوط به درآمد اولیه دارای علامت منفی معنی‌دار در سطح ۱۰٪ می‌باشد. در این مدل ضریب مربوط به سرمایه انسانی ۳/۱ به دست آمده است و بیانگر این می‌باشد که در صورت ثابت بودن سایر شرایط، سرانه دانشجویان هر استان اگر ۰/۱ واحد افزایش یابد رشد اقتصادی در حدود ۰/۳ درصد افزایش می‌یابد و ضریب مربوط به سرمایه‌گذاری نیز ۰/۳۸ به دست آمده است یعنی در صورت ثابت بودن سایر شرایط، اگر سرانه اعتبارات عمرانی هر استان یک میلیون ریال افزایش یابد رشد اقتصادی ۰/۳۸ درصد افزایش می‌یابد و ضریب SP که بیان کننده اثرات مناطق هم‌جوار بر رشد اقتصادی منطقه مورد نظر می‌باشد، مطابق انتظار مثبت است و میزان آن ۰/۲۸ است یعنی اگر رشد اقتصادی استان‌های هم‌جوار یک استان یک درصد افزایش یابد رشد اقتصادی آن استان با ثابت بودن سایر شرایط ۰/۲۸ درصد افزایش می‌یابد.

در مدل دوم از داده‌های پیمایش وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی به عنوان شاخص اعتماد استفاده می‌کنیم که نتایج آن به صورت زیر می‌باشد:

$$g_{79-82} = -1.4 - 0.74InGDP + 0.27SP + 2.9Sch + 0.36Inv + 0.02Trust$$

(1.02) (0.28) (0.16) (1.07) (0.18) (0.01)

$$R^2 = 0.53 \quad \bar{R}^2 = 0.42 \quad n = 28$$

همان طور که مشاهده می‌شود مقدار ضریب متغیر اعتماد ۰/۰۲ به دست آمد که در سطح ۵٪ معنی دار می‌باشد. با افزودن این متغیر مقدار \bar{R}^2 به میزان ۰/۰۰۸ افزایش می‌یابد. به نظر می‌رسد که این شاخص اعتماد با این که از لحاظ آماری معنی دار است، نمی‌تواند تأثیر زیادی بر قدرت توضیح دهنده مدل داشته باشد که این موضوع شاید به دلیل مطلوب نبودن اطلاعات جمع‌آوری شده شاخص در نظر گرفته شده برای بیان اعتماد باشد. علامت ضرایب دیگر این مدل نیز مطابق انتظار می‌باشد.

در مدل سوم و چهارم ما از شاخص بیان کننده کاهش اعتماد استفاده می‌کنیم. در مدل سوم از شاخص پروندهای مختومه چک بلامحل استفاده شده که افزایش سرانه این متغیر بیان کننده این مطلب می‌باشد که اعتماد به چک و در حالت کلی اعتماد به افراد جامعه کمتر شده است. به این منظور انتظار داریم که تأثیر منفی بر روی رشد اقتصادی داشته باشد که نتایج مدل برآورد شده به صورت زیر می‌باشد:

$$g_{79-82} = 0.14 - 0.69InGDP + 0.21SP + 2.6Sch + 0.31Inv - 0.11Trust$$

(0.1) (0.27) (0.11) (1.32) (0.2) (0.06)

$$R^2 = 0.57 \quad \bar{R}^2 = 0.46 \quad n = 26$$

همان طور که مشاهده می‌شود علامت اعتماد مطابق انتظار منفی می‌باشد و ضریب آن در سطح ۵٪ معنی دار می‌باشد و میزان این ضریب ۱۱/۰- می‌باشد یعنی در صورت ثابت بودن سایر شرایط کاهش یک واحد سرانه پروندهای مختومه چک بلامحل رشد اقتصادی را به میزان ۱۱/۰ درصد افزایش می‌دهد. همان‌طور که مشاهده می‌شود با افزودن این متغیر، مقدار \bar{R}^2 ۰/۰۴ افزایش یافته و میزان آن به ۴۶/۰ می‌رسد. همان‌طور که مشاهده می‌شود تمام ضرایب در

سطح ۵٪ معنی‌دار می‌باشند به جز متغیر مربوط به سرمایه‌گذاری که در سطح ۱۰٪ معنی‌دار می‌باشد.

در مدل چهارم ما از شاخص تعداد پرونده‌های مختومه اختلاس، ارتشاء و جعل در هر استان به عنوان شاخص بیان کننده کاهش اعتماد استفاده کردی‌ایم. افزایش این گونه جرایم باعث کاهش اعتماد به افراد جامعه و نهادهای کشور و حکومتی می‌گردد. در این مدل هم علامت متغیر مطابق انتظار، منفی به دست آمده است و مقدار آن ۰/۰۸ است. همچنین مقدار قدر مطلق این ضریب نسبت به مدل قبل نیز کمتر است یعنی افزایش چک بلامحل اثر بیشتری نسبت به اختلاس، ارتشاء و جعل بر روی رشد اقتصادی استان‌های کشور دارد. قدرت توضیح دهنده‌گی این مدل نسبت به مدل قبل کمتر است و \bar{R}^2 آن ۰/۴۴ به دست آمده است. در این مدل تمام متغیرها در سطح ۵ درصد معنی‌دار هستند، به جز ضریب مربوط به سرمایه انسانی که در سطح ۱۰ درصد معنی‌دار می‌باشد.

$$g_{79-82} = 0.86 - 0.64InGDP + 0.23SP + 2.4Sch + 0.32Inv - 0.08Trust$$

$$(0.48) \quad (0.25) \quad (0.12) \quad (1.62) \quad (0.17) \quad (0.04)$$

$$R^2 = 0.55 \quad \bar{R}^2 = 0.44 \quad n = 25$$

۹- خلاصه و نتیجه‌گیری

در این مقاله به دنبال بررسی تأثیر اعتماد بر روی رشد اقتصادی استان‌های کشور بوده ایم که به این منظور ضمن بیان نحوه تأثیر گذاری اعتماد بر روی رشد اقتصادی، به تعدادی از مطالعات صورت گرفته در این زمینه اشاره کردیم. در ادامه با بیان یک مدل نظری از نحوه تأثیر گذاری اعتماد بر رشد اقتصادی، به بررسی مدل تجربی اعتماد و رشد اقتصادی استان‌های کشور طی سال‌های ۸۲-۱۳۷۹ پرداخته شده است. به منظور بررسی تغییرات اعتماد ما از سه پروکسی استفاده کردی‌ایم: ۱) میزان اعتماد افراد بر اصناف و گروه‌های شغلی مختلف

(۲) سرانه مختومه چک بلامحل که افزایش آن نشان دهنده کاهش میزان اعتماد افراد بر یکدیگر و (۳) سرانه پرونده های مختومه جعل، ارتشاء و اختلاس که افزایش آن بیان کننده کاهش میزان اعتماد به افراد جامعه و نهادهای دولتی می باشد. براساس نتایج به دست آمده اعتماد دارای یک تأثیر مثبت و معنی داری بر روی رشد اقتصادی استان ها می باشد و کاهش آن باعث کاهش رشد اقتصادی می گردد. براساس نتایج تجربی، کاهش یک واحد از سرانه پرونده های چک بلامحل رشد اقتصادی را به میزان ۱۱/۰ درصد افزایش می دهد و افزودن این متغیر قدرت توضیح دهنده گی تغییرات رشد اقتصادی را به میزان ۴/۰ درصد افزایش داده است و همچنین براساس اطلاعات و شواهد به نظر می رسد که میزان اعتماد در جامعه ایران در حال کاهش می باشد و با توجه به تأثیرگذاری اعتماد بر رشد اقتصادی و رفتارهای جامعه، توجه به این مهم و اعمال راهکارهای مناسب جهت افزایش اعتماد ضروری می باشد.

فهرست منابع

- وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی، دفتر طرح های ملی (۱۳۸۱)"ارزش ها و نگرش های ایرانیان: یافته پیمایش در ۲۸ استان کشور"، ویرایش اول، افه، کلاوس (۱۳۸۴)"چگونه می توان به شهروندان اعتماد داشت؟" گردآورنده کیان تاجبخش، ترجمه افشین خاکبازو حسن پویان، انتشارات شیرازه، تهران.
- امیری، میثم؛ (۱۳۸۵)"سرمایه اجتماعی و رشد اقتصادی در ایران (بررسی تأثیر سرمایه اجتماعی بر رشد اقتصادی ۲۸ استان کشور طی دوره ۸۲- ۱۳۷۹ بر اساس روش اقتصادسنجی فضائی)" پایان نامه کارشناسی ارشد در رشته علوم اقتصادی، دانشکده اقتصاد دانشگاه تهران.

امیری، میثم؛ (۱۳۸۵) "بررسی آثار سرمایه اجتماعی درون و برون گروهی بر رشد اقتصادی استان‌های ایران" فصلنامه علمی و پژوهشی جستارهای اقتصادی، پژوهشگاه حوزه و دانشگاه، سال سوم.

بوردیو، پیر (۱۳۸۴) "شکل‌های سرمایه" گردآورنده کیان تاجبخش، ترجمه افشین خاکباز و حسن پویان، انتشارات شیرازه، تهران.

"رفتارهای فرهنگی ایرانیان" (۱۳۸۱) وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی، دفتر طرح‌های ملی، تهران، پاییز سالنامه آماری مرکز آمار ایران سال‌های مختلف.

سالنامه آماری بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران سال‌های مختلف.

سوری، علی، (۱۳۸۴) "سرمایه اجتماعی و عملکرد اقتصادی" مجله تحقیقات اقتصادی، شماره ۶۹، ۱۰۷-۸۷.

علمی، زهرا (میلا)؛ شارع پور، محمود؛ حسینی، سید امیرحسین؛ (۱۳۸۳)، سرمایه اجتماعی و چگونگی تأثیر آن بر اقتصاد، مجله تحقیقات اقتصادی دانشکده اقتصاد دانشگاه تهران، شماره ۷۱.

فوکویاما، فرانسیس؛ (۱۳۷۹) "پایان نظم سرمایه اجتماعی و حفظ آن" مترجم: غلامعباس، توسلی، جامعه ایرانیان، تهران.

فیروز آبادی، سید احمد؛ بررسی سرمایه اجتماعی و عوامل مؤثر بر شکل گیری آن در شهر تهران، رساله دکتری، دانشکده علوم اجتماعی دانشگاه تهران، ۱۳۸۴، راهنمای: ناطق پور، محمدجواد.

کاظمی‌پور، عبدالرحمد؛ (۱۳۸۳) سرمایه اجتماعی در ایران، تحلیل ثانویه پیمایش‌های ۱۳۸۲-۱۳۵۳، وزارت فرهنگ و ارشاد اسلامی، دفتر طرح‌های ملی.

کلمن، جیمز، (۱۳۸۴) "نقش سرمایه اجتماعی در ایجاد سرمایه انسانی" گردآورنده کیان تاجبخش، ترجمه افشین خاکباز و حسن پویان، انتشارات شیرازه، تهران ۱۳۸۴.

- متولسی، محمود؛ بی‌نیاز، علی. "رویکردی به ارزیابی سرمایه اجتماعی در اقتصاد ایران"، برنامه و بودجه، شماره ۷۵، ۱۳۸۱، ص ۳۵ تا ۶۲.
- 16-Arrow, K. J (1972) "Gifts and Exchanges," *Philosophy and Public Affairs* 1, 343-367.
 - 17-Barro, R. J. (1991). "Economic Growth in a Cross-Section of Countries," *Quarterly Journal of Economics* 106, 407-443.
 - 18-Bengtsson, M. , N. Berggren, and H. Jordahl (2005) "Trust and Growth in the 1990s: A Robustness Analysis", Working Paper no. 60, the Ratio Institute.
 - 19-Beugelsdijk, Sjoerd , Van Schaik, Ton (2005) "Social capital and Growth in European regions: An Empirical Test" *European Journal of Political Economy*.
 - 20-Beugelsdijk, Sjoerd , de Groot, Henri L. F. , van Schaik, Anton B. T. M (2002) "Trust and Economic Growth" Tinbergen Institute Discussion Paper.
 - 21-Bjornskov, Christian, (2006) "How Does Social Trust Affect Economic Growth?" Aarhus School of Business, February 9.
 - 22-Chou, Yuan K. (2006) "Three Simple Models of Social Capital and Economic Growth" *The Journal of Socio-Economics*.
 - 23-Fukuyama, Francis (1995) "Social Capital and the Global Economy", in *Foreign Affairs*, 1995,74(5): 89-103.
 - 24-Gradstein, Mark and Justman, Moshe "Human Capital, and Public Schooling" *European Economic Review*,44(2000) 879-890.
 - 25-Grootaert, C and Bastelaert, T. (2002) "The Role of Social Capital in Development" Cambridge Univ. Press.
 - 26-Guiso, Luigi, Sapienza, Paola, Zingales, Luigi (2000) "The Role of Social Capital in Financial Development" NBER Working Paper.
 - 27-Helliwell, John F. (1996) "Economic Growth and Social Capital in Asia" NBER Working Paper 5470.
 - 28-Inglehart Ronald. Modernization and post modernization: Cultural, Economic and Political change in 41 societies. Princeton: Princeton university press, 1997.
 - 29-Ishise,Hirokazu, Sowada, Yasuyuki (2005) "On the Role of Social Capital in Economic Growth: An Empirical Analysis by Using the Augmented Augmented-Solow Model" Boston University.

- 30-Knack , S. ,and P. Keefer (1997) "Does Social capital have an economic Pay-off? A cross country investment." Quarterly Journal of Economic. 112. 4 :1251-1288.
- 31-La Porta, R. , F. Lopez-de-Silanes, A. Shleifer, and R. W. Vishny. (1997). "Trust in Large Organizations," American Economic Review 87, 333-338.
- 32-Lesage, James P. (1999) "The Theory and Practice of Spatial Econometrics" Department of Economics university of Toledo.
- 33-Newton, K (2001) "Social Trust and Political Disaffection: Social Capital and Democracy" EURESCO Conference.
- 34-Offe, Claus and Fuchs, Susanne. "A Decline of Social Capital? The German Case" Published In Putnam, Robert d., (2002). Democracy in Flux: The evolution of social Capital in Contemporary Society, New York: Oxford University press.
- 35-Putnam, Robert P. (1995) "Bowling Alone: America's Declining Social Capital." Journal of Demicracy.
- 36- Roth, Felix, (2006) "Trust and Economic Growth: Conflicting Results between Cross-Sectional and Panel Analysis" The future of the European Social Model, 19November.
- 37-Rothstein, Bo (2003) "Social Capital, Economic Growth and Quality of Government: The Causal Mechanism" New Political Economy, Vol. 8, No. 1.
- 38-Whiteley, P. (2000). "Economic Growth and Social Capital," Political Studies 48, 443-466.
- 39-Yeli-Renko H., Autio E., Tontti V. (2002) "Social Capital, Knowledge and the International Growth of Technology-based New Firms" International Business Review 11- 279-304.
- 40-Zak, P. J. and Knack, S. (2001) "Trust and Growth". Economic Journal, 295-321.